

労働移動支援助成金／再就職支援奨励金を利用した
キャリア・ブレーンの

「再就職支援サービス」のご案内

助成金の概要 <出所:PL260401開発01>

事業規模の縮小等に伴い離職を余儀なくされる労働者(※)に対して、【以下の支援】を行う事業主に対して助成します。

※「再就職援助計画」の対象者(=事業規模の縮小に伴う、①整理解雇 ②希望退職募集 ③勧奨退職 ④3年以上雇用され更新を希望したにも関わらず期間満了雇止めによって離職する常用労働者(週20時間以上6か月以上雇用されている者を含む))

【以下の支援】とは…

1. その再就職を実現するための支援を民間の職業紹介事業者に委託して行う場合【再就職支援】⇒離職する労働者の再就職を職業紹介事業者に委託した場合の助成(再就職支援委託時と再就職実現時に支給)
2. 求職活動のための休暇を与える場合【休暇付与支援】⇒離職が決定している労働者に対して求職活動のための休暇を与えた場合の助成(再就職実現時のみ支給)

専門家集団による

クライアントのニーズに即応した

きめ細かく高品質の

サービスのご提供

キャリア・ブレーンの再就職支援サービスのモットーは、クライアントが「可能な限り短時間で、可能な限り良質の仕事に就く」ことです。その実現に向けて全力で支援します！

キャリア・ブレーンは再就職支援専門の「プロフェッショナル・キャリア・カウンセラー®」養成機関を有し、優績者を厳選し、その任に当てております。

再就職支援サービス会社 ●サービス内容のお問い合わせ・ご相談・お申し込みは●

NPO 特定非営利活動法人 日本プロフェッショナル・キャリア・カウンセラー協会 認定教育機関



株式会社キャリア・ブレーン 代表取締役 白根 陸夫

【昭和44年 第1回社労士試験合格・昭和53年 行政書士試験合格】

有料職業紹介事業許可：13-ユ-300164号

～【22歳-52歳/30年間に渡り5社にて人事管理経験(うち、25年間 人事管理職)】+【52歳-71歳/19年間経営者経験(代表取締役)】～

〒155-0032 東京都世田谷区代沢1-25-6

TEL：03-3413-1974 / FAX：03-3795-1698

E-mail：info@cb-tokyo.co.jp / URL：http://www.cb-tokyo.co.jp

名古屋支社／大阪支社／福岡支社／松山支社／仙台支社

「労働移動支援助成金／再就職支援奨励金」を利用した
キャリア・ブレーンの「再就職支援サービス」ご下命の事業主様 各位

2014年 6月10日

株式会社キャリア・ブレン

お見積書

件名：「労働移動支援助成金／再就職支援奨励金」を利用した「再就職支援サービス」

料金：お一人につき、金300,000円＋消費税24,000円＝**金324,000円也**

注1：本金額はセミナー会場および求職支援拠点を東京（渋谷セミナーハウス）とした場合です。
その他の地域の場合は別途お見積もりさせていただきます。

注2：Aコース・Bコース・Cコース 均一料金制

期間：サービス開始後原則90日間

サービス内容：再就職成功ノウハウ伝授セミナー＋キャリア・カウンセリング＋求人情報提供＋
常設支援拠点の提供（ファシリティサービス）

注-1：キャリア・カウンセリング（下記②）は、標準60分間行います。

注-2：求人情報の提供は、下記③をご参照ください。

注-3：常設支援拠点の提供（下記④）とは、注-1のキャリア・カウンセリングにおける、
カウンセリング実施の都度の場所の提供をいいます。クライアントのために常設の
再就職活動拠点（オフィス）を提供するものではありません。

■本「お見積書」記載条件の有効期限は、2015年（平成27年）3月31日迄に正式ご発注
いただきました契約について有効とさせていただきます（別途正式契約書をご用意
しております。「契約書の名称：「労働移動支援助成金／再就職支援奨励金」を
利用したキャリア・ブレーンの「再就職支援サービス」役務契約書）

注-4：サービス開始とは、契約日をいいます。

「可能な限り短時間で、可能な限り良質の仕事に就く」をモットーとする
キャリア・ブレーンの「再就職支援サービス」は、次の四つの機能によって構成されます。

①再就職成功ノウハウ伝授セミナー

再就職支援サービス開始前に行う、カウンセラーとクライアントとの事前面談において、次の三種類のうちからいずれかのコースを選択していただきます。活動状況に応じて途中でコース変更を行うことができます。

●Aコース＜マンツーマンコース＞

すぐに就職活動をスタートさせたい人に最適。マンツーマン指導
・履歴書・職務経歴書作成 ・面接トレーニング（履修ステップ数：4）

●Bコース＜集合研修コース＞

ツールを揃えた上で、迅速・的確な就職活動をしたい人に最適。集合支援セミナー
・1～16ステップをすべて行う（履修ステップ数：16）…【セミナー日数：6】

●Cコース＜マンツーマンコース＞

カウンセリングをじっくり受けたい人に最適。マンツーマン指導
・自己分析/キャリアビジョン設定をじっくり行い、その後次のステップに移る（履修ステップ数：10）

②キャリア・カウンセリング

（A・B・Cコース共通）

「プロフェッショナル・キャリア・カウンセラー（R）」による高品質なカウンセリングサービス。サービス開始後、90日間に7回～10回のキャリア・カウンセリングを実施。活動状況確認と的確なるアドバイス。採用内定後の定着ノウハウの伝授（不調事例研究/定着事例研究。個別指導）。

③求人情報の提供

カウンセラー独自のルートからの求人情報の探索・開拓・提供。クライアントによる自力開拓へのカウンセラーの支援と戦術の伝授。公営人材銀行やハローワークへクライアントが訪問時、カウンセラーの同行（ただし、クライアントの希望に基づく）。クライアントの就職活動を効率よく展開させるための的確なるアドバイスとツール類の提供。

④求職支援拠点の提供

④常設支援拠点の提供とは、②キャリア・カウンセリングにおける、カウンセリング実施の都度の場所の提供をいいます。クライアントのために常設の再就職活動拠点（オフィス）を提供するものではありません。セミナー・カウンセリング会場：渋谷セミナーハウス 渋谷区鉢山町7-7
HP：http://www.cb-tokyo.co.jp/

「再就職支援<16ステップ・6日間>セミナー」

・再就職を短期間に効率よく実現するには、十分な準備が肝要です。

・「再就職支援<16ステップ・6日間>セミナー」は再就職ノウハウとスキル獲得に最強のセミナーです。

(注)Aコース、Cコースは本セミナーの受講はありません。カウンセリング時に個別に実施します。

プロセス (22点の成果物)	ステップ名称 (履修ステップ数)	Aコース (4)	Bコース (16)	Cコース (10)	
自己分析 1～3. ビジネス基礎能力診断表 4～5. 職業適性検査 6. 時系列業務経歴書 7. 専門分野別職務経歴書 8. 成功/失敗体験キャリアシート 9. 人脈リスト	インテーク面接 <Step1>		◎	◎	
	セカンドキャリアとキャリア・ビジョン <Step2>		◎	◎	
	再就職に伴う生活設計 <Step3>			◎	
	ビジネス能力診断 <Step4>			◎	◎
	自己能力・経験棚卸 <Step5>			◎	◎
	人脈棚卸 <Step6>			◎	◎

キャリアビジョン設定 10. 自己開発計画策定シート	自己開発計画策定 <Step7>		◎	
--------------------------------------	------------------	--	---	--

業種・職種 of 絞り込み 11. 天職探索ワークシート 12. 履歴書 13. 職務経歴書 14. 添え状 15. ダイレクトメール	天職探索作業のノウハウ <Step8>		◎	
	履歴書・職務経歴書の作成技法 <Step9>	◎	◎	◎
	マーケティングレターの作成技法 <Step13>	◎	◎	◎

面接対策 16. 面接事後礼状 17. 面接想定問題演習(基礎) 18. 面接想定問題演習(応用)	面接トレーニング <Step10>	◎	◎	◎
---	-------------------	---	---	---

マーケティングプラン策定 19. 就職活動中間報告書 20. 初対面礼状葉書	マーケティングプランの策定ノウハウ <Step11>		◎	
	情報ネットワークの構築 <Step12>		◎	

定着ノウハウ習得	再就職先企業の研究法 <Step14>		◎	◎
	再就職者へのアドバイス (定着化ノウハウの伝授) <Step15>	◎	◎	◎

マーケティング活動 21. 就職活動週間行動計画・実績表 22. セルフ・プレゼンブック	マーケティング活動開始 <Step16>		◎	
---	----------------------	--	---	--

アピール度の高い履歴書市販様式に加えて、あなた自身が作る独自のスタイルになります。あなたの顔写真を刷り込むことも可能です。



効果的で分かりやすい職務経歴書

職歴の記述だけではあなたのウリになりません。経営者が最も知りたいのは、やる気の強さ、目標を完遂する執着心の強さなどです。これこそ業績・実績を上げる原動力なのです。NPO法人『日本プロフェッショナル・キャリア・カウンセラー協会』所属の「プロフェッショナル・キャリア・カウンセラー®」の講師陣が、あなただけのウリを的確に見つけ、表現する手段を伝授します。

大手アパレルメーカー40歳 男性 ⇒ 環境保全サービス会社

今回、「再就職支援＜16ステップ・6日間＞セミナー」を受けまして、今迄分からなかったこと(社会情勢を含め)を知ることが出来たのが一番の収穫であり、又、6日間の研修の中で特に「職務経歴書」は就職活動においては最大の武器になったと実感しております。就職先の社長様が自分(〇〇)を紹介する際に「職務経歴書」を提出したのは〇〇が初めてであり、非常に良いことだと従業員の皆様にお話をされました。自分でも、「職務経歴書」の知識がなければ恐らく書類選考で不合格になったのに違いありません。今回の研修を受けて良かったとしみじみ実感しております。……(後略)……

大手メディカル会社・39歳 女性 ⇒ 高齢者ケアコンサルタント会社

その都度生じる問題に対し、具体的かつ確かなアドバイスが、活動するにあたって大変役に立ちました。少々時間もかかりましたが、納得のいく結果がでて良かったと思います。いろいろとご迷惑をかけまして申し訳ありませんでした。大変お世話になりました。どうもありがとうございました。

中堅宝飾品販売会社・52歳 男性 ⇒ 中堅通信販売会社

前略 おかげさまで就職できましたので、白根先生に指導していただいた「履歴書」「職務経歴書」を送付します。DMは5社に出しました。選定基準は以下の通り。
 ①訪問販売や通信販売の業者であること(業務の一部でも)。
 ②上場企業と中小業者は除く。
 ③明らかに問題ある商法と思われる業者は除く。
 5社のうち1社は同封の手紙のようにていねいに断わりの手紙で書類が返送されてきました。さらに1社はハッキリせず最終的に「ポジションがない。書類は返信する」と残り3社は前向きで即面接となり、3社とも採用となりました。熟考の末、〇〇に入社を決めました。配属先の〇〇事業部と会社のコピーを同封しました。どの会社でも「こんな応募者は初めてだ」と言われ、白根先生の言うところの「売込み」が非常に有効である事を実感しました。少なくとも「売込み」がめずらしくなくなる数年先迄は効果的求職活動だと思います。求人活動している会社10社に落ちたのに「売込み」で引き手あまたになるとは、本当に白根先生に感謝申し上げます。勢いで260通応募の通販会社にも合格(4名)しました。

中堅ゼネコン会社・48歳 男性 ⇒ リフォーム会社

寒さもいちだんと厳しい今日この頃お元気で御活躍のことと存じます。7月に「再就職支援＜16ステップ・6日間＞セミナー」を修了し、9月20日に内定の通知を受け取りました。求職活動を始めた当初は方向を何度か修正しましたが、職を得ることが出来ました。白根先生に元気をいただき、3ヶ月間、情熱を持ち続けることができたのが勝因だと思います。初めて「仕事をやめて、新しい仕事を探しています」と電話をかけた時の心の動揺、決して若くはない年齢を言う時のさびしさ……。それを乗り越えた時から自分自身を売り歩く気持ちが沸いてきました。ダイレクトメールを23通出しました。面接の礼状も面接を受けた会社にはすべて出しました。(決まった週の内に妻をつれて社長宅に挨拶に行きました)。いろいろ初めて経験でしたが、勉強になったと思います。本当にありがとうございました。簡単ではありますが、御礼の言葉とさせていただきます。

申請手続き代行 ●煩雑な手続きはすべてキャリア・プランが提携する「助成金コンサルタント団体」が引き受けます！ ●

①相談⇒②助言・支援⇒③書類作成⇒④行政対応⇒⑤支給決定
 手続きは、実績豊富な提携コンサルタントにお任せください。

助成金コンサルティングの流れ

- ①相談・・・今後の人員計画にヒアリング及び助成金受給要件の確認
- ②助言・支援・・・訓練対象者の選定、訓練カリキュラム策定等の助言・支援
- ③書類作成代行・提出代行・・・事前の計画書及び支給申請書、添付資料の作成・行政への提出代行
- ④審査中の行政対応・・・追加資料が必要な場合の提出や行政への説明など、一切のフォロー
- ⑤支給決定・・・支給決定通知書が事業所に届き、助成額が振り込まれます

■添付の提携コンサルタント団体の案内をご覧ください■